

## ~自由への新しい教科書~

どうも、マサキです。

メルマガの登録ありがとうございます。お礼として完全非売品である「自由への新しい教科書」をプレゼントいたします。

この本では「ネットを使って真の自由を手に入れる方法」を話していきますので、きっとワクワクしながら読み進められると思います。

自由を手に入れば

- ・カフェでのんびり仕事したり
- ・平日から旅行に行ったり
- ・目覚まし時計をかけずに起きたり

このような生活ができるようになります。

実際僕もこういった生活をしていますが、現段階では「こいつ怪しいなあ」って思われているかもしれません(笑)

ただ、あなたが今この本を読んでいるってことは、少なからず自由な人生に興味があるはずです。

なのでせっかくですし、この本を読み「自由を手に入れる方法」をのぞいてみてください。

怪しいかどうかは読んでから判断して欲しいなと思っています。

とはいえ、その気持ちわかりますよ。  
だって現時点では「真の自由を得るための具体的な方法」を知らないんですから。

知らなければ確かめようもないですからね。

で、残念なことに日本の教育ではこういうことは一切教えてくれません。

「いい大学にいった、いい会社に就職する」

これが唯一の成功パターンとさえ今だに信じ込んでいる人もいます。

で、そのレールに乗れなかったとしても「とりあえず就職する」のが常識であるかのように教育されているのです。

実際僕自身、受験に大失敗しましたが、何も疑うことなく就活をして就職をしました。それが正しいと思っていたので。というか、それしか選択肢がないと思っていたので。

そう考えると「ある意味洗脳教育って怖いなあ」と思います。

最近でこそ働き方改革なんかが騒がれていますが、日本人の多くは、洗脳教育のせいで今だに「働くための人生」を過ごしています。

「幸せになるための人生」ではなく「働くための人生」です。

たった一度の人生なのに、自分の大切な時間を会社に差し出し疲弊する…。

それしか知らないってというのは単純にもったいないです。

今この時代は、インターネットの発達によって、学歴もコネもカネもない個人がお金を稼ぎ出し、自由を手に入れることができる時代です。

自分次第で自由は掴み取れるのです。

なのでこの本を通して「就職という選択肢」以外について学んでみてください。

この本では決して学校では教えてくれない「真の自由を得るための具体的な方法」をお伝えしていきます。

メルマガと一緒に読むことによってグッと理解が深まりますので、どちらもしっかり読んで「自分の手で自由を掴み取る」きっかけにして下さいね。

この本やメルマガがきっかけで、少しでも自由な人生を送れる人が増えることを信じています。

――目次――

第0章：真の自由って何？

第1章：【重要】ビジネスモデルの選び方と目的と手段の話

第2章：【真実】インターネットビジネスは最高にもなり最悪にもなる

第3章：【推奨】一気に駆け上がる方法

最終章：【自由】メッセージ

――――

第0章 「真の自由」って何？

ところで「真の自由」ってどんなものだと思いますか？

僕の考えでは「縛るものが何一つないこと」だと捉えています。

もっとわかりやすくいうなら

- ・ お金の自由
- ・ 時間の自由
- ・ 心の自由
- ・ 場所の自由

この4つが揃えば「真の自由」だといえます。

1つずつ説明していきます。

1つ目の「お金の自由」ですが、僕はここが一番欲しかったのでビジネスを始めました。

シンプルにお金が欲しかったのです。

まわりのビジネス仲間でも、これが理由で起業したって人が多いです。

もしかしたらあなたも、お金の自由を求めてこの本を読んでいるかもしれませんね。

事実、生きていくためには必ず「お金」が必要です。

食べ物を食べるのにも、  
スマホを使うのにも、  
家賃を払うのにも、  
デートをするのにも、  
学校に通うのにも、  
電車に乗るのにも、  
結婚するのにも、

「カネ・カネ・カネ」です。

世界のどこにしようと、お金がないと何もできません。

また、お金があれば選択肢が広がりますが、ないと単純に狭(せば)まります。

そして、人が働く理由も「生きていくためのお金」を稼ぐためですよね。

自分で稼ぐ知識や知恵がなければ、会社に雇われて労働すること以外、お金を稼ぐ手段がないわけですから。

で、「お金」がないのであれば、もちろんお金の自由は得られていないということです。

だからこそ、まずは自分で稼ぐ力をつけて「お金の自由を得る」必要があります。

次に2番目の「時間の自由」についてです。

僕はここが究極だと思っています。

もしお金があったとしても、自由な時間がなければ、それは全く自由とは言えません。

これは、芸能人などがまさにそうです。

有名人気俳優にもなれば収入に困ることはないでしょう。



ですが、彼らはドラマの収録などで睡眠時間が2、3時間になることがザラにあるそうです。

これって明らかに時間の自由を得てないですね。

テレビでは、キラキラしているところばかりが見えてしまっていますが、実は睡眠時間を削ってドラマ収録し、合間に台本を覚える…みたいな。

ブラック企業以上にやっていることはハードかもしれません。

しかも芸能人の場合は、心の自由もないはずですよ。  
これについては後で詳しく書きますね。

ちなみに実は僕自身、お金はあるけど時間がないって経験をしたことがあります。

僕は転売をしていた時期があったんですけど、その時マジで時間がなくて疲弊していました。

転売って労働力(働く時間)にかなり依存してしまうし、あとは行動が資産にならないため、時間の切り売りのようになってしまうんですね。

やってみたらわかりますよ。月収100万とかいこうと思ったらクソ忙しいです。

僕はラッキーなことに途中で「あ、これ続けても全然自由になれないわ…」って気づけたのでまだ良かったです。

「選択するビジネスモデルを間違えていた」と気づいた僕はスパッと辞めちゃったぐらいです。

なので真の自由を生きていくには「お金の自由」を手に入れながらも、それと同時に「時間の自由」も手にする必要があります。

次に、3つ目の「心の自由」です。

お金を稼げるようになり、時間にも余裕が出てきたとします。けど、ありえないぐらいストレスを感じるようでは病んでしまいますよね。

職場の人間関係から生じるストレスなんかも心の自由を阻害するものの一つです。

さっき話した有名俳優なんかも心の自由はないでしょう。

どこに行っても週刊誌に追われ、ろくに恋人とデートさえできない。常にまわりを気にして警戒して生きてるわけです。

また、ネットビジネスでいうと、規約に左右されるプラットフォーム依存型ビジネスは、いつ何が起こってもおかしくないで状況なので常に不安が付きまとうでしょう。

事実、規約変更の影響をモロに受け、収入がガタ落ちした事例なんて山のようにありますし、僕もその被害を受けた経験があります。

こういった依存型ビジネスをしていると、常に不安と隣り合わせであるため、これもまた心の自由を得ているとはいえません。

あとは、収入に波があるビジネスなんかもそうですね。今月は稼げたけど、来月はやばい…みたいな。不安定なものは心の自由を阻害します。

ということで、お金の自由も、時間の自由も、心の自由も手に入れるためには、自分で稼げるようになるだけでは不十分なのです。

どのビジネスモデルを選ぶのか？これがとても大事になってくるのです。

最後に4つ目の「場所の自由」です。

僕はパソコン1台さえあれば、どこでも仕事が完結できるので基本的にスタバで仕事をしています。

これが場所の自由ってやつですね。

全国転勤の会社で働いていた時なんかは、縁もゆかりもない熊本県にいきなり飛ばされてしまいました。これによって家族や友人に中々会えなくなりました。

大きな規模の会社ほど転勤は付き物なので、給料はそこそこ良くても働く場所を選べないというデメリットがあるのです。

また、転売をやっている人はわかると思いますが、店舗に  
いって商品を仕入れる場合に、地域によっては値付けが厳しいところだってあります。またライバルが多い地域だと  
なかなか仕入れができないこともありますよね。

裏を返せば、場所に依存しないビジネスができれば「場所の自由」を獲得することはできます。

さて、4つの自由についてお話ししましたが、いかがだったでしょうか？

あなたのまわりにはほとんどいないかもしれませんが、4つの自由を手にして生きている人は実は結構いるものです。

実際、僕のまわりには4つの自由を手にしてている人が結構います。同じようなことをしてる起業家仲間が増えたからです。

で、一緒にいて思うのがマジで自由人ということ。

遊ぶときはガチで遊ぶので、仕事は一切しないし、いきなり「九州行かん？」って誘われたりします。

「は？今から？」って思うこともありますけど、僕はそういうのが好きなので基本的に行きます。

まあ、そんな感じで本当に自由です。

で、ここから大事なことを話すんですけど、

真の自由人たちはもれなくインターネットがあればいつでも自分の力でお金を生み出すことができます。

もちろん時間に縛られることはないし、心の余裕があるので穏やかです。

ストレスも感じてないのでイライラしたりすることはありません。

なぜ、そのようになれているのかというと、僕を含め彼らは「自動で収入を得る資産」を持っているからです。

資産と言っても不動産や株などではなく、ネット上に誰でも作れる資産のことです。

その資産が勝手に動くのです。

当たり前ですが、資産は1日でできるようなものではないので、正しい情報を元に構築していく必要があります。

とはいえ、難しいことではありません。

「資産を作るための知識」と「資産をつくるための行動」

この2つさえあればOKです。あとパソコン。

資産を作っていない人は、はっきり言って稼いでいようが労働に過ぎません。忙しいのです。また自分が行動をやめると同時に収入がなくなるリスクも抱えています。

それは、真の自由とはいえません。

なので、これからあなたがインターネットビジネスを行い、自由を目指すのであれば、まず最初に「資産を作る」ということを覚えておいてください。

これだけは必ず覚えておいて欲しいです。



じゃないとマジで自由にはなれないです。過去の僕は「資産」を作らず消費していました。時間も心の自由もなかったのです。なので、あなたには僕と同じ失敗はして欲しくないのです。

ネット上には「すぐ稼げる系」や「今熱いビジネス」なんかがそこら中に落ちています。

けど、そんなものに食いついて目先のお金を手に入れたとしても、自由からはどんどん遠ざかっていると思ってください。そんなものは、あくまでもその場しのぎに過ぎないので、振り回されないでください。僕たちの共通目標は「自由を手に入れること」です。

なので「美味しいビジネス」に食いついている場合ではないのです。

ここで話す内容は、すべて僕の実体験から話しているのでリアリティがあるものですし、初心者だった頃の自分に伝えたい内容です。

繰り返しですが、あなたには僕と同じような失敗はして欲しくないのです。

そのためにこの本を書いたといっても過言ではありません。

お小遣い稼ぎがしたいという方はそれでもいいですし、止めはしません。

ただ、僕のメルマガやこの本は「真の自由を得るためのもの」であって、お小遣い稼ぎのような小さなことを達成させるものではないことを理解して欲しいです。

自由になるとマジで人生楽しくなるし、幸福度がグッと上がるので、ぜひ僕と同じような人が増えればと本気で思っています。

その第一歩目のきっかけとして、あなたにはまず「インターネットビジネスの基礎基本」を身につけていただきます。

繰り返し話しをしている「資産」ってそもそも一体何なのか？

インターネットビジネスって詐欺じゃないのか？

などについても話していきます。

この本で僕がお話しすることは、これからあなたがインターネットビジネスを進めて行く上での教科書になると思ってください。

学校の教科書では絶対に教えてくれない内容ばかりの「新しい教科書」です。

教科書なので基礎基本がしっかりと詰め込んでありますが、学校で使っていたようなクソつまらない内容とは違ってワクワクする内容に仕上げました。

なので、ここでしっかりと基礎基本を身につけていただき、しっかりとした人生の土台を築いてほしいなと思います。

僕の好きな言葉で「今日の積み上げ」というものがあります。一つ一つ積み上げていくことで土台がどんどん強固なものになっていくのです。

あなたにもぜひ「今から」積み上げて行って欲しいです。

そうすることで、人生がイージーゲームになります。今からここから積み上げていきましょう。

人生うまくいくことばかりではありませんが、それでも積み上げたものが最終的には勝ちます。

コツコツは勝つコツです。マジです。

この本からしっかりと基礎基本を学びつつ、これから毎日配信していくメルマガを読んで見てください。そして毎日積み上げて行きましょう。

そうすることで、理解も圧倒的に深まりますし、自分の成長もわかるかと思います。

「お前のことまだ信じてないぞ！」

そのように疑う気持ちもあるかもしれません。

けど僕を信じてしっかり付いてきていただけたらと思います。損をさせない自信があります。

「信じる者」と書いて「儲ける」という漢字が出来上がるように、信じて行動したものにしかわからない世界へ一緒に突入していきましょう。

では、ここからが本番です。

## 第1章：【重要】ビジネスモデルの選び方と目的と手段の話

近年、副業の容認化が話題になっていますが、もっとも副業に適しているものがこのインターネットビジネスです。

僕自身、最初は副業でインターネットビジネスを始めました。

では、インターネットビジネスとは何でしょうか？

一般的には、

- ・ アフィリエイト
- ・ 転売
- ・ コンテンツ販売(情報販売)

大きくこの3つに分けられます。

ただ、広い意味でいえばインターネットを使ったビジネス全般のことをいうので、世界的に有名なグーグルやAmazon、フェイスブックなどもインターネットビジネスをしていることになります。

この本では、個人でできるインターネットビジネスと僕のお勧めを解説していきます。

最初におきますが、選ぶビジネスモデルを間違えてしまうと自由にはなれませんので、ご注意ください。

先ほど説明した3つのもの、

- ・アフィリエイト
- ・転売
- ・コンテンツビジネス(情報販売)

ここの中から一つを選択してやっていくわけですが、僕は転売からスタートさせました。で、後々後悔することになります…。

ではなぜ転売からスタートしたのかというと、単純に知識がなかったからです。

「即金性が高く、スキルがいらぬ」と聞いて「これなら自分にもできそう」と思いました。

ですが、完全に当時の僕は情報弱者でした…。

ちなみに、副業としてネットビジネスをスタートさせた理由は最終的には「自由になりたい」という目的からでした。

もちろん、目の前のお金や、将来への不安もありましたが、最終的にはそれらをクリアして「自由」にたどり着きたかったからです。

にも関わらず、目の前のお金、、つまり「即金性」にばかりに目が行き、いつのまにか自由とは反対に突き進んでいたのです。

あと、転売がやりたくてやっていたわけではなく、お金を稼ぐ手段として一番いいと思っていたから転売をやっていたわけです。

で、先ほどの章で少し話しましたが、転売は「資産」になりにくく、僕はただただ毎日を消耗してしまっていたのです。

自由になるには「資産」を作ること。これが必要不可欠ですが、当時の僕は知識がなかったので、そんなこと知らなかったのです。



なので、僕が今の知識をもったまま転売を始めた頃に戻れるなら、絶対にやらないです。消耗するとわかっているから。

ただ、転売も資産性がまったくないのかというと、そうでもありません。

資産には2つあって、その1つに「無形資産」というものがあります。

無形資産とは「知識、知恵、経験、思考」の4つです。簡単にいうなら頭の中に蓄積されていくものです。

で、転売をやれば、商品の知識はつきますし、どういう基準で商品を仕入れたら儲かるのか？がわかるようになります。

こういった点で、資産性が0とはいえませんよね。

ですが、どれだけ頭の中に無形資産を蓄積させようが、転売は労働をしなければ稼ぐことができません。

転売で稼ぐには必ず「仕入れ」という作業が必要となります。安く仕入れて高く売ることによって利益を出していくわけですから、仕入れをしなければ何も始まりません。

で、この仕入れ自体に1ミリも資産性がないのです。なので、稼ごうと思うならひたすらこの仕入れを繰り返していく必要があります。

これって単純にもったいないんですよ。

僕は「1の作業」にレバレッジをかけたいんですよ。レバレッジとは「てこの原理」の意味があり、わかりやすくいうなら「最小限の力で最大限の力」を発揮することです。

どうせやるのなら「1の作業」で「100」とか「1000」の力を発揮させたくないですか？またそれができれば時間も増えると思いませんか？(事実増えます)

でも、転売って「1の作業」が永久に「1」にしかならないのです。どれだけ経験を重ねたとしても個人レベルでやるにはレバレッジはかかりません。

また「1」が蓄積されていって、後々1000になっていた、なんてこともないです。

積み上がらないんですよ。

なので、それに気づいてから僕はスパッと辞めました。あくまで僕の最終目的は「自由になること」だったので。

で、そこから僕は「アフィリエイト」に取り掛かります。アフィリエイトとは「紹介業」のことです。

自分の商品を販売するのではなく、すでに人が手間暇かけて作りあげた商品を、代わりに紹介して売ってあげるという素晴らしいビジネスモデルです。

なので、あなたは自分で商品を作る必要はありません。そしてある手法を使えば「1の作業」を「100にも1000にも」することが可能なのです。

また、購入後のお客様対応や不具合などに対するクレーム対応は商品開発元がやってくれるので、そういったこと基本的にはやらなくてもいいのです(かといって無責任に変な商品売るのはもちろんダメですよ)

ちまたではアフィリエイトはオワコンとか、アフィリエイトは難しいとか、そう言ってる人がいますが、それは自分の商品を売りやすくするためのセールストークに過ぎません。

わかりやすくいうなら自分の商品を引き立たせるためです。

例えば、転売の教材を売りたい人がいたとします。で、転売の教材を売りやすく見せるために「アフィリエイトは難しい」とか「結果が出るまでに時間がかかる」ということを話して行きます。

そしてその後、転売であれば「特にスキルは不要」で「即金性が高い」という風に持っていくわけですね…

真実を話しましょう。

アフィリエイトは全くオワコンではないですし、これからこの本やメルマガで話すようにやっていけば転売とは比べものにならないレベルで稼げます。そしてこれをやることで自由に近づけます。

そもそもスキルがいらぬビジネスなんて、誰でも参入できるので飽和の可能性だってありますよね。

僕はそんなものを勧めることなんてできないし、堂々とスキルを付けましようと言いたいです。

転売もアフィリエイトも、両方ともガチで経験している僕が断言しますが、間違いなくアフィリエイトから始める方がいいです(これからを生き抜くスキルも付きますよ)

そもそもインターネットビジネスを行うのであれば、その特性を最大限生かすべきです。

その特性とは、

- ・在庫を持たない
- ・パソコン1台で完結する
- ・利益率が高い
- ・リスクが極端に少ない

などですね。

アフィリエイトは、在庫はいらないし、パソコン1台で完結、利益率はほぼ100%だし、何か仕入れたりする必要もありません。

アフィリエイトをやるにあたっては経費もかなり安いので、リスクというリスクは本当にありません。

ビジネスの天才であるホリエモンも「失敗しにくいビジネスの4原則」を語っていますが、その4原則にあてはまるのは転売ではなくアフィリエイトです。

4原則についてはここでは割愛しますので、興味がある方は検索してみてください。

ちなみに、アフィリエイトでよくある勘違いとしては「ブログでやらなきゃいけないんでしょ」といったもの。

「アフィリエイト＝ブログ」こういった概念の方がかなり多いですが、決してそうではありません。

アフィリエイトの本質は「紹介すること」です。商品を作っている人の代わりに紹介してあげて、それが売ればいいわけです。

なので、ブログで紹介しなければいけないなんてルールはないし、別に人に直接会って紹介したっていいわけです。

もちろん人に直接会って紹介するなんてことは僕は勧めません。人に会って紹介するのはセミナーでも開かない限り「1の作業」が「1」にしかならないからです。

また、これだとただの会社の営業マンと同じで消耗しますよね。

この本は「自由になる方法」を伝えるものですので、そういった的外れなことは教えません。ご安心ください。

で、もう言っちゃいますけど、どうやって紹介するのが一番効率がいいのかというと「メルマガ」を使った手法になります。

「はあ？この時代にメルマガなんて読まないだろ」と思ったあなた。僕のメルマガを登録したから、今この本を読んでいますよね？

メルマガであろうとブログであろうと、はたまた新聞であろうと「価値を感じるもの」であれば媒体が変わったとしても人は読むのです。

なので、メルマガはオワコンとか時代遅れなどと捉えるのは本質からずれていて、価値を感じさせるものを提供すればいいだけです。

また、メルマガほど「1の力」を「100や1000」に変える手法は僕が知る限りではないです。



メルマガ以外のところでいうと、さっき言った通り、ブログとかサイトを使ってやる手法があります。

もちろんブログやサイトでアフィリエイトするもの悪くはないですし、レバレッジも効きます。

記事を書けばどんどん積み上がっていきますからね。また経費もほぼかからないのでリスクだって0のようなものです。

ただ、ブログやサイトを運営すればわかるのですが、自分のブログやサイトに訪れる人が「新規の人」ばかりなんですよ。つまりリピーターが少ないということです。

表には出していないですが、僕は複数のブログやサイトを運営しているのでこれまでデータ分析をがっつりしてきました。

そこでわかったことは、マジで新規の人ばかり来てることなんです。

なのでブログやサイトを駆使してアフィリエイトで稼ごうとするならば、

言葉を選ばずにいうと「一発で仕留めないとダメ」ってことです。

「一発で仕留める」というのが、どういうことかということ、自分のブログに来てくれた初めましての人に、いきなりそのページだけで何かを紹介して売り切る力が必要だということ。

これ、超絶ハードル高いです。

なので、ブログやサイトで稼ごうと思ったら、とにかく新規で訪問する人を増やしまくるか、そのページだけで売り切るコピーライティング(文章を書くスキル)を磨きまくる必要があるということなんですね。

とはいえ、ブログやサイトに設置した広告がクリックされるだけで稼ぐ手法もあるんですよ。

グーグルアドセンスとって、グーグルが提供している広告をブログに設置して、その広告がクリックされるだけで収益が発生するのでハードルは低いです。

ただ最大の欠点があって、それは単価が低いことです。

なので、アクセスをとにかく集めるしかないのですが、まあこれが大変なわけですよ。

これで月に10万稼ごうと思うと、目安として月間30万PVが必要となります。PVというのは見られた回数のことです。なので1日1万回は見られなきゃいけないってことですが、数字を見ただけでため息が出そうになりますよね…。

では、一方でメルマガはどうでしょうか？

メルマガでアフィリエイトするということはダイレクトレスポンスマーケティング(通称：DRM)という手法が使えるので、とにかく効果性が高いです。

これをどう使うのかというと、例えば、ブログで直接アフィリエイトをするのではなく、ブログから一旦メルマガに登録をしてもらうのです。

さっきいったダイレクトレスポンスマーケティングを直訳すると、

ダイレクト＝直接

レスポンス＝反応を取って(行動をしてもらって)

マーケティング＝売上をあげる

ってことですが、ブログで「直接反応を取る＝興味のある人にメルマガに登録してもらう」という行動を取ってもらって、その後に売上をあげる手法だということです。

この手法が、商品を販売する上で一番破壊力があるということは、いまさら僕がいうまでもありません(賢い人はもれなく自分のビジネスに取り入れています)

さきほど、ブログは新規の方が多く、再度見に来てくれるリピーターが少ないという話をしましたが、メルマガはそう言った部分をきれいに補うことができます。

なぜなら一度メルマガに登録さえしてもらえれば、解除されない限りは、こちらから何度でもアプローチすることができますからね。

また、何かを売るためには「信頼」を獲得することができなければいけないですね。

例えば、あなたが街を歩いていて、知らない人にいきなり声をかけられ、何か商品を勧められとしても、絶対に買わないと思います。商品がよかったとしてもです。

ですが、信頼できる人からなら買いますよね。もちろん、商品が良いもので、自分に本当に必要なものであることは大前提ですが。

これと同じで、ブログやサイトでいきなり売るというのは、信頼がない状態での販売になりかねないので、逆に信頼を失ってしまう可能性があります。

一方でメルマガであれば、そもそも興味のある人だけが登録してくれています。そして、登録してくれている人に複数に分けて情報を提供し、徐々に信頼を築くことができますよね。

しかもメルマガは「1」を「1000」に変えることが容易にできるのです。一度書いたメールを1人に送ろうが、1000人に送ろうが労力は何も変わらないですよ。

なので、登録者が増えれば増えるほど、あなたの収入は右肩上がりに上がっていくということを意味しているのです。

このようにアフィリエイトをやるのであれば、メルマガを使ったアフィリエイトが最強なのです。

ちなみに同じようなことをLINE@を使えばできますが、LINE@の規約には「アフィリエイト禁止」とはっきりと書かれているので、やめた方がいいです。

また、結局LINE@はLINEが用意したプラットフォームを借りているわけなので、最悪の場合アカウントの凍結リスクだってあります。

一方でメルマガは完全に自分のメディアとなりますので、メルマガを運営するのに必要な費用を、しっかりと払ってさえいえれば凍結なんてありません。

ちなみに月々3000円程度で利用することができるので、費用対効果を考えても安すぎます。

ガーっと話したので、頭がこんがらがっているかもしれませんね。

とても大事な内容を話しているので、落ち着いて何度も読み込んでみてください。難しい内容ではないと気づくはずですし、納得できるもはずです。

アフィリエイトについては、まだまだ話したいことはあるのですが、長くなりすぎるので、続きはメルマガでしっかりと配信していきますね。

とにかく覚えておいて欲しいのは、アフィリエイトからスタートさせることで、自由に近づけるよってことです。

難易度としても大して高いものではありませんので、自分の常識の中で「難しいだろうな」と解釈するのだけはやめましょう。

そして、メルマガを使ったアフィリエイトは「ただの手段である」ということを忘れないでください。

僕たちの共通目標は「自由になること」でしたよね。その自由を手に入れるために手っ取り早く近づくための手段でしかないです。

そこを忘れなければ迷いが消えますので、絶対に忘れないようにしましょう。あくまでも僕たちは自由を目指すのです。



## 第2章：【真実】インターネットビジネスは最高でもあり最悪でもある

僕の経験談を元に、いきなりメルマガでアフィリエイトをしましょうって話をしましたが、インターネットビジネスについてまだ悪いイメージを持っているかもしれません。

自分でいうと余計怪しく思えるかもしれませんが、僕は真面目にネットビジネスに取り組んでいますし、その証拠として自分のお客さんから感謝として贈り物を頂くこともよくあります。

千葉県の製麺所で働く方からは、年越しそばを5人分も頂いたことがあります。これには実家の家族も大変喜んでくれましたし、製麺所の生そばはめっちゃくちゃ美味しかったです。

また、福岡のセブンイレブンで働く方からは2年連続でおでんを大量に頂いてます。仲間とおでんパーティーをしながら毎年楽しみながら美味しく頂いています。

山梨に住む方からは桃を送って頂いたこともあります。

別に自慢したいわけではなく、それだけ真面目にやっているし、価値を届けているということを伝えたかったんですね。

その理由として、この業界にはクソみたい奴が本当にたくさんいるからなのです。

まるで価値がない中身がスッカスカな情報商材を、情報弱者に売りつけるような手法で稼いでる人たちがいるわけです。

そんなことをすると誰も得をしません。

中身がスッカスカだから効果はないし、売りつけるようなことをしているので、あとからクレームがきます。悪い噂だっ  
て広がります。

僕はこういうことをしてる人がマジで許せないです。誰も得しないじゃないですかね。

というか、こんなことをしても長続きしないということになぜ気づけないのかが不思議なぐらいです。

僕はお客さんと、お客さんとして関わるのではなく「人として関わりたい」です。自由な人が増えれば、平日の昼間から一緒に遊んだりもしたいです。

ビジネスをする以上、価値のある商品を届けることは当たり前のことです。

価値のある商品を届けることができれば、リピートだってしてもらえます。ビジネスの安定にはリピートが必要なので、そこを狙っていない人は頭がおかしいとさえ思っています。

とにかく、クソみたいなことをする人がいるせいで、ネットビジネス業界には「悪いイメージ」が漂ってしまっています。

僕はこのようなイメージをクリーンにしていきたい。僕にできることは微力でしかないとは思いますが…

それでも、本来ネットビジネスって個人で稼ぐことができる素晴らしいものだし、やり方さえ間違わなければ自由だって掴み取れます。

僕自身、ネットビジネスに出会うことで人生がガラッと変わりました。ネットビジネスを知らなかったら今どうなっただろう…と思うとゾっとしてしまうほどです。

だって、会社員の頃なんて未来に希望が持てなさすぎて、死んだ魚のような顔をして毎日過ごしてたぐらいです。

お金はないし、年収低すぎて自信は持てないし、彼女はいないし、そのくせ忙しいみたいな…。僕にとっては地獄でしかなかった。30歳の時、本気で人生終わったとさえ思っていました。

そこから僕は人生が180度変わって今では自由に楽しく毎日を生きています。マジです。

だからこそ、ちゃんとした本来のネットビジネスの素晴らしさを健全な形で広げていければと思っています。

そういう意味も込めて僕は情報発信をこれからも続けます。

綺麗事に聞こえるかもしれませんが、本気です。

だから僕は

「簡単に稼げます」とか「誰でも100%稼げます」とか絶対にそんなこと言いません。そんなこといったところで、誰も得をしないですから。

あと、僕は自分の実体験からしか話をしません。自分が体験してきた後悔したこと、よかったこと、全部自分の経験からしか話しません。経験していないことはわからないですし。

僕は覚悟を持ってこういうことを話しています。何勝手に熱くなってるだよと思われるかもしれない。笑われるかもしれない。

けど、いいんです。これが僕の理念だから。

…何かちょっとでも伝わっていただければ幸いです。

そもそもインターネットビジネスは、インターネットを通して人から人へと価値を届けているにすぎません。

ちゃんとやっていれば、怪しいわけなんてないのです。

### 第3章：【推奨】自由を掴み取るビジネスモデル

最初はアフィリエイトからスタートするのがいいですが、ずっとアフィリエイトをする必要もありません。

確認ですが、アフィリエイトをする理由は自由を目指すためですね。であれば、もっと最適なビジネスモデルが実はあります。

ただ、いきなりこのビジネスモデルは推奨できません。その理由なんかも今から話していきますね。

まず、自由を目指すためにアフィリエイト以上に最適なビジネスモデルについて話しましょう。

それが「コンテンツビジネス」というものです。

僕はこのコンテンツビジネスに辿り着くことで、グッと自由になることができました。なので、インターネットビジネスの中で最強のビジネスモデルだと自信をもっていうことができます。

コンテンツビジネスとは「情報をまとめた商品を自分で作り、販売する」ビジネスモデルのことをいいます。

ではなぜ、いきなりこのビジネスモデルを推奨しないのかというと「人の力を借りることができない」からです。

アフィリエイトとは「人の商品を紹介して売ること」でしたよね。ということは、自分で1から工夫して商品を作る

必要はないですし、何より商品を作っている人の実績や権威性を借りることができるのです。

何も実績がない初心者がいきなり商品売るのは、想像以上に難しいのです。

僕は会社員の頃、営業マンをやっていましたが、僕の名刺には会社のロゴやら名前がはっきりと印刷されていました。その会社の看板を使うことで、僕個人なら絶対に話ができないであろう大企業の部長とかと話ができたり、取引ができていたわけです。

何がしたいとのかというと、人の実績や権威性を使うことで、さらっと信頼されたりするので、使えるものは使おうってことです。特に初心者であれば、自分に実績も権威性も存在しませんよね。

だからこそ「人の力を借りることができる」アフィリエイトが最初是最適です。



なので、最初はアフィリエイトで稼ぎ、実績を作っていくのです。そうすればその実績によって、あなたは信頼を獲得しやすくなりますし、自信も付いているはずです。

で、その実績を踏み台にして、コンテンツビジネスをやるというのが僕が推奨する方法です。

アフィリエイトはあくまでもそういった目的でやるべきなのです。

ちなみに、アフィリエイトもそうですが、コンテンツは「情報」ですので原価がかかるようなものではありません。

なので、例え売れなかったとしても、リスクがほぼないのです。一方で商品を作ったり維持するのに莫大な原価や費用がかかるリアルビジネスは常にリスクと隣り合わせ。

そういう意味でもネットビジネスがどれだけ優れているかがわかるかと思います。

ちなみに、アフィリエイトは人の商品ですので、売上の一部からバックされるものです。例えば、3万の商品を売って、1万円バックされるようなイメージ。

ですが、コンテンツビジネスは、そもそも自分が作った商品で売るので、3万の商品を売れば、3万円まるまる自分の元に入ってきます。

そういったことも考慮すれば、個人が最も稼ぎやすいビジネスモデルは確実にコンテンツビジネスだといえることができます。

わかりやすく例え話をすると、ダイエットの本とかダイエットの教材ってめっちゃ売れるじゃないですか。あれもコンテンツビジネスの一つです。

中身は情報ですよ。

で、本の場合はある程度知名度がある人が出すから売れるわけですが、個人でやるならわざわざ本にする必要もない

でし、知名度がないでも正しいやり方でやりさえすれば普通に売れます。

アフィリエイトのところでメルマガの話をしましたけど、覚えてますかね？

ブログでアフィリエイトを直接するんじゃなくて、一旦メルマガに登録してもらって、それからやりましょうってやつです。

あの話で例えると、あなたがダイエットのブログを書いているとしましょう。

で、そこにアクセスが集まるようになってきました。そしてそのブログには「もっと知りたい方はメルマガに登録してください」という誘導を入れていたとしましょう(イメージして下さいね)

そうすると、メルマガにはダイエットに興味ある人だけが集まってきます。

で、メルマガで数日に渡りダイエットに関する有益な情報を提供していきます。そしたら徐々に信頼残高が貯まってきます。

で、信頼がちゃんと貯まったタイミングで「太っていた私が1ヶ月で健康を保ちながら3キロ痩せた主婦でも自宅でできるノウハウ」みたいなものを販売すれば、売れるというわけです(細かいところは省いたのでざっくりですが)

なんとなくでもイメージできましたか？

その商品が例えば3万円なら、3本売れば9万円の利益です。

この利益をもっと伸ばそうと思うなら、単純に単価を上げるかアクセスを増やしてメルマガ登録者を増やすだけです。

単価を5万に変更して、それが毎月10本売れば50万円の利益となるのです。

ちょっと難しいように感じるかもしれませんが、ビジネス経験のない個人から有名なインフルエンサーも当たり前のようにこうやって稼いでいます。

※アクセスを集める方法は別にブログではなくてもいいです。あくまで例え話だということをご理解ください。

仮に売れなかったとしても原価がかかっていないのでダメージはほぼ0です。わざわざ事務所なんて借りなくてもいいですしね。

パソコン1台でできるので、僕自身も事務所を持たず普段はカフェで仕事をしています。場所の自由ってこういうことです。

そういう意味でもこれほど「ローリスクハイリターン」のビジネスモデルはないのです。正真正銘、個人でできるビジネスではこれが最強です。

で、実はこれは「自動化」することもできるんです。この自動化ができるようになれば、寝ていたとしても、旅行をしていたとしても、お金が自動で入ってきます。

もちろんいきなり自動化は無理ですが、人を集めてくれるブログやユーチューブなどの資産を拡大すれば、それが自分の分身となって勝手に自動で人を集めてくれるようになります。

そしたら勝手に商品も売れるようになります。そういう仕組みをパズルを組み立てるように作っておけばいいだけなのです。

これが僕が序盤にいていた「資産」というものです。

あなたが自由を掴み取りたいのであれば、ひたむきに資産を作りまくって、そして自動化をしていけばいいのです。

最終章：【自由】メッセージ

僕の好きな言葉の一つに「千里の道も一歩から」というのがあります。

最初は何もないところから誰しものがスタートします。そして少しずつ進んでいくわけです。もちろん人によってはダッシュで進んでいく人もいるでしょう。

ですが、そんな人は無視でいいです。

僕は自分が凡人以下だとわかっていたので、そんなものは無視しました。すぐ稼げる系のビジネスも心を鬼にしてすべて無視しました。

「資産こそが自分を自由にさせる」と理解してからは、自由ためだけに進んできました。

大事なことは一歩ずつ進むことです。

もちろん平坦な道のりではないでしょう。僕もそうでした。

うまくいかなくて泣きそうになったことだって数えきれないほどあるし、やめようと思ったことも何度も何度もあります。

楽に稼げるわけでもないのです。というか、どのジャンルのものであったとしても、楽に結果が出せるものなんて存在していないはずです。

でも、諦めたそれで終わりです。

僕たちの共通目標は「自由」ですよ？

このレポートや僕のメルマガは一度読むだけでなく、何度も何度も読んで欲しいです。

ぶれそうになった時、きっと役にたつはずだから…

それでは、  
最後までお読みいただきありがとうございました。



ちなみに、このレポートで書ききれなかった内容はまだまだあるのですが、それに関してはメルマガで随時配信していきます。

この教科書はあくまで「基礎基本」ですので、あくまでもメルマガ講座を受講するにあたっての大前提にすぎません。

メルマガではもっと体系的に、真の自由を実現させるための方法についてお伝えしています。

なのであなたが本気で「真の自由」を実現させたいのであれば、僕のメルマガを毎日しっかりと読んで下さい。メルマガを読むのなんて数分で終わります。

それだけでいいので一歩ずつ進んでいくことが大事なのです。

メルマガ自体は基本無料ですが、だからといって出し惜しみなんて一切していません。

ということで、ここから先はメルマガでお会いしましょう。

メルマガの感想などもお待ちしておりますね！

追伸

このレポートの感想を送ってくれた方には、今はもう行っていない「スカイプコンサル」をプレゼントさせていただきます。

昔、1時間3万円とかでやっていたやつです。

「コンサル希望」と書いてメルマガに返信する形で送って感想を送って下さい。

僕が答えられることに関してはすべてお答えしますので。

では！

自由人 MASAKI