



インスタ集客大全③

～認知拡大編～

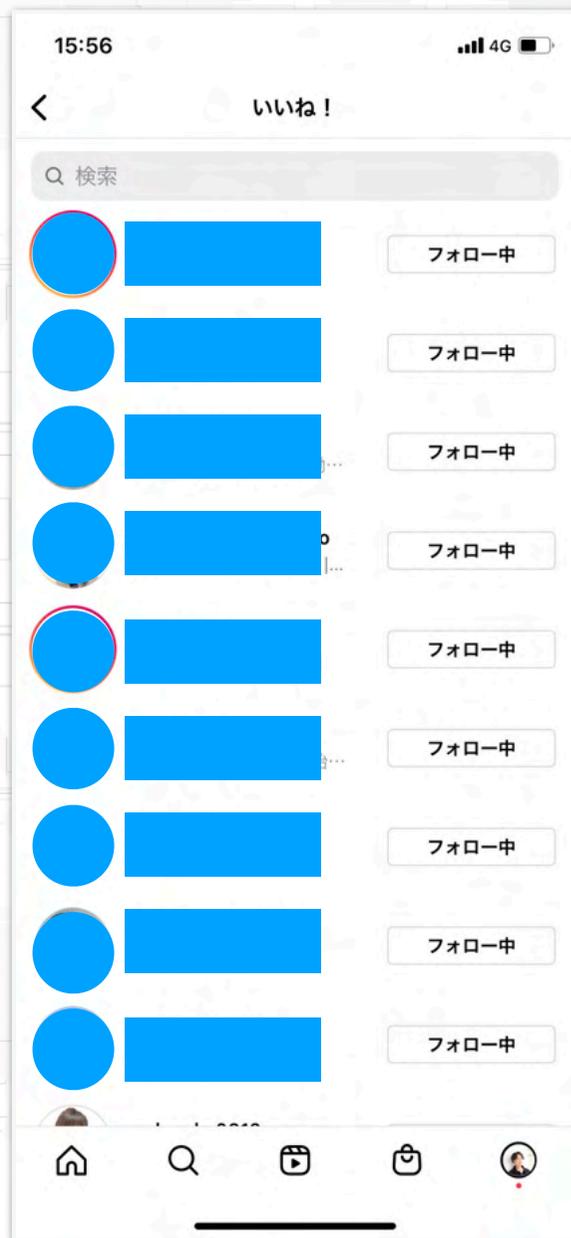
認知を早く拡大させたいなら、
自分から人に絡むしかない

いいね・コメント・フォローなどを
自分からガンガン人に絡んで行く
→チラシ配りのようなイメージ



自分のターゲットになりそうな人に絡むこと

ターゲットの探し方



①自分のターゲットを
すでに集めてる人を探す

②いいねを押している人
がどんな人か確認して、
アプローチしていく

自分のターゲットを集めている人の探し方

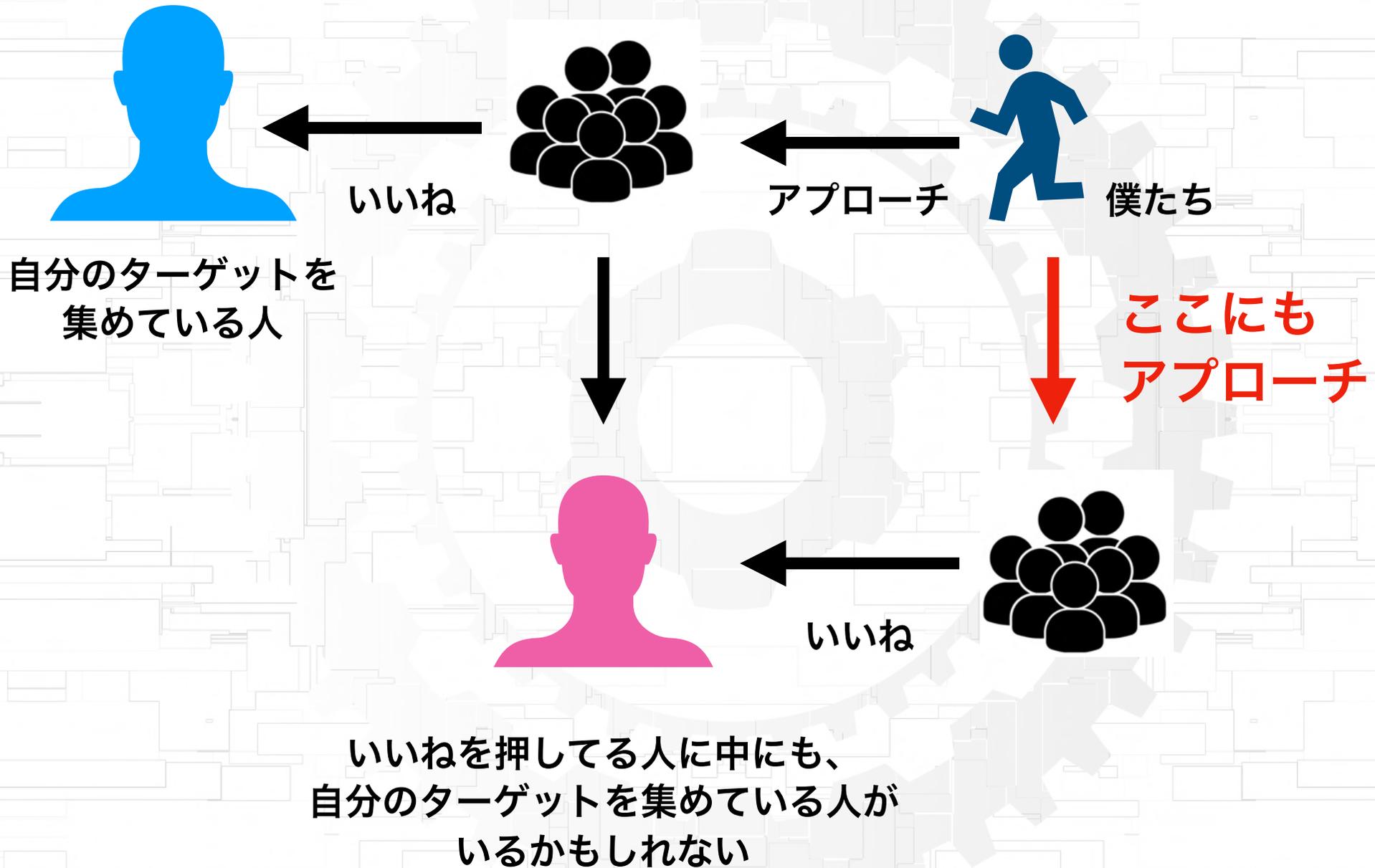


- ① 虫眼鏡マークをタップ
- ② キーワードを入力しハッシュタグ検索
- ③ 最近の投稿に絞って、そこにいいねを押しているアカウントにアプローチする

最近の投稿じゃないと、古い投稿の可能性
がある。古い投稿にいいねしていたとしても、
そのアカウントが今アクティブとは限らない。

アクティブなアカウントにアプローチしないと、
意味がないので注意しましょう。

MASAKIがよく使う「芋づる式リサーチ」



どのぐらいやればいいのか？

いいね：1日100

コメント：1日100

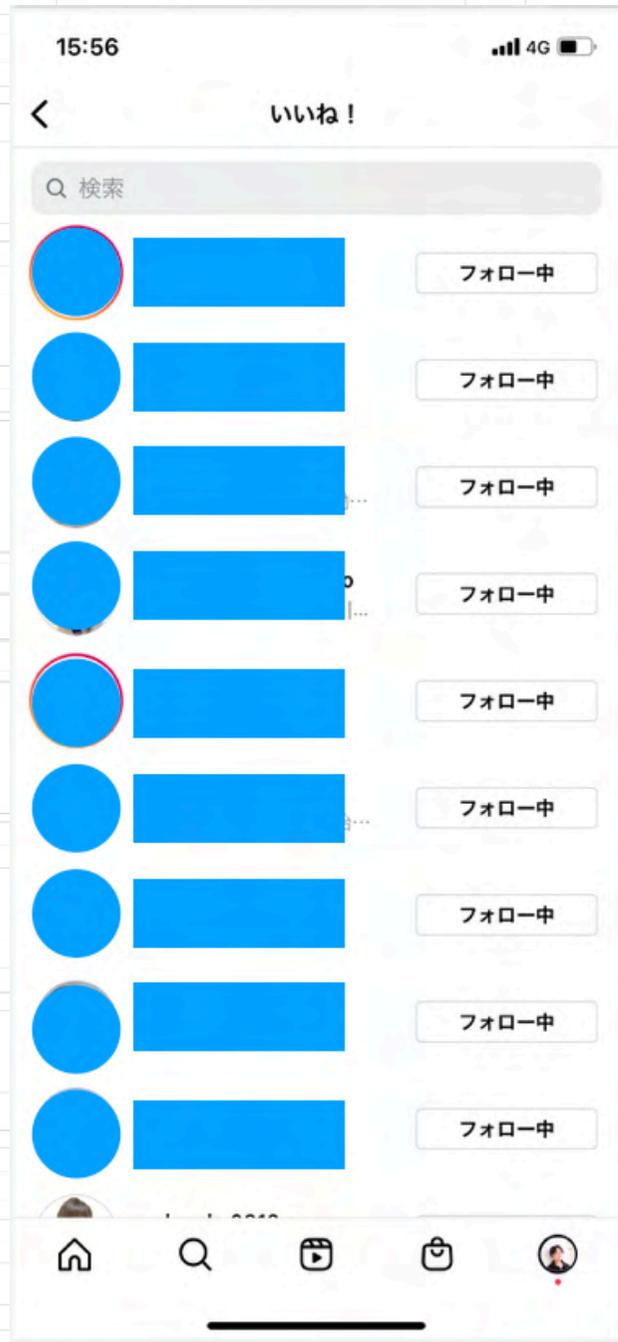
フォロー：1日50

上記の数字をノルマとしてやっていきましょう。

ただ、これ以上やると、アカウントが凍結もありえるので、やりすぎも良くないですし、あくまでも目安の数字です。(上記の数字を守れば絶対アカウント凍結にならないわけではありません。自己責任にてお願いします。)

あとは短時間で一気にやるよりも小分けにしてやった方がアカウント凍結しにくいです。

ロボットのような動きは絶対ダメ



上から順番に高速でフォローしたり、
高速でいいねを押しまくっていくと
ロボットを使ったスパムだと勘違い
されることがある。

勘違いされるとアカウント凍結や
何かしらペナルティを受けることもある
ので、注意してください。

コメントは質が大事 (ターゲットは獲物ではなく人)

画面の奥には必ず人がいるので、
その人に自分という存在を知ってもらい、
興味を持ってもらったり、好きになってもらう。

人がどういう時に喜ぶのか？心を許すのかを
知識として知っていればコメント上手になる。

人はどういふことをされたら喜ぶのか？

→人は承認欲求という欲が強い

- ①褒められたとき
- ②共感してくれたとき
- ③小さな変化に気づいてくれたとき
- ④結果ではなく過程を褒められたとき

①褒められたとき

「このリール、面白すぎて8回も見てしまいました！
次回も楽しみすぎてフォローさせていただきました」

②共感してくれたとき

「〇〇が共感できました！」
「100%共感です！実は僕も…」

③小さな変化に気づいてくれたとき

「ヒゲ剃ったんですね！めっちゃ若くなってる！笑」

「髪型めっちゃ素敵ですね！どこで切られてるんですか？」

「新しい髪型も素敵ですね～！オシャンティーです」

④結果ではなく過程を褒められたとき

「月収100万なんて本当にすごいですね！じゃなくて、月収100万達成するまでの行動力がリスペクトです！その行動力をTTPさせていただきます笑」

上級テクニック

前の投稿も見た上でコメントする

→「ちゃんと見てくれてるんだ！」となって
嬉しさが増して特別な存在になれる

「あ、こんなこと覚えてくれてたんだ！！」

→美容院とか脱毛サロンなどはよく使っている

こういう小さなことができる人は強いです。
みんな面倒だからやらないので…

けど、好きな人ができたら小さなことでも
頑張ってやりますよね？ビジネスも同じです。

インフルエンサーにならなくても、 濃いファンが少数できれば十分！

バズらなくても、ちゃんと自分のターゲットに認知され、
価値がしっかり伝わればビジネスは十分に成り立つ。

インスタはひたすら画面とにらっこめなので、画面の奥に
人がいることを忘れがちですが、絶対に忘れないでください。

リアルだとしてもネットだとしても、**結局は「対ヒト」**。
本質は一緒なのです。