

# インスタ集客

～MASAKIがゼロからどんな戦略で始めたのか？  
また、実際に始めてからどのように修正していったのか？～

# 最初はとにかくTTPした

インスタ内でどんな内容がウケているのか？をリサーチした。

→複数のアカウントをリサーチして、共通して伸びているネタを見つけてTTPした

→パソコンでインスタを見ればいいねの数の確認ができる。  
(非公開にしてる人もいるが、大体の人のいいね数は見れる)

いろいろな人の投稿のいいね数をリサーチして、いつもの投稿よりも飛び抜けていいねが多いものを見つけた。

また、複数人リサーチして、共通していいねが多いネタを見つけ、真似して投稿した。

## 【注意：重要です】

TTPはやり方が大事です。今の時代は「誰がいうのか？」で価値が大きく変わります。なので例えば、大きな実績がある人と何も実績がない人が同じことをいったとしても説得力も価値も全然違ってきます。

例えば、実績のない人が「月収100万稼ぐ方法」といったところで、説得力がないですね。

その内容をあなたがTTPするなら、どうやったらいいのだろうか？とちゃんと考えていきましょう！ただ単にTTPするのは思考停止と同じです ^ ^

# リサーチ：伸びている人のコメント欄をチェックした



生の声は超貴重なので、  
今すぐリサーチしましょう

██████████ ギクッ！としますね🤔  
人ってついラクをしちゃう生き物ですよ...  
5日前 「いいね！」1件 返信する メッセージ

masaki19860628 ██████████ 思考停止は  
避けたいところですね😞😞😞  
5日前 返信する

██████████ 今ここに激しい共感が生まれまし  
た😁🔥  
5日前 「いいね！」1件 返信する メッセージ

██████████ あざま  
す！ ██████████ は人間性に魅力あるんで、FB  
で知った時から唯一無二でした😍😍😍  
5日前 「いいね！」1件 返信する

██████████ 本当に仰る通りで、文面を丸コピして  
る人とかをよく見るので、ちゃんと「本質」を真似  
して価値があるのだと再認識しました🔥  
4日前 「いいね！」1件 返信する メッセージ

# リサーチ：リストの数をチェック(公式LINEの登録者数)

- ・ **インスタからリストが取れている人を探す**



- ・ プロフのに公式LINEのURLを貼っている人を探す



- ・ URLをタップして公式LINEの登録者数を確認



- ・ 数日見てみて、増加している人なら真似する価値あり  
(リストが取れる動きをしているからリストが取れている)



- ・ **ただ、そのリストがインスタから増えているのか？までは、明確にわからないので注意が必要。**



- ・ インスタ以外のメディアも運営しているのか？リサーチ



# リールとフィードを交代で投稿した

リールの方が圧倒的にリーチ数が多いとわかったので、  
リールとフィードを交代であげていった。



**最初はとにかく知ってもらうことが大事なので、  
最初こそ臆せずリールを上げていきましょう！**

# コンセプトからズレない投稿をした

インスタでバズっている投稿を真似するのは良いことです。ただ「そのネタが自分のコンセプトと合っているか」を必ず確認しましょう。

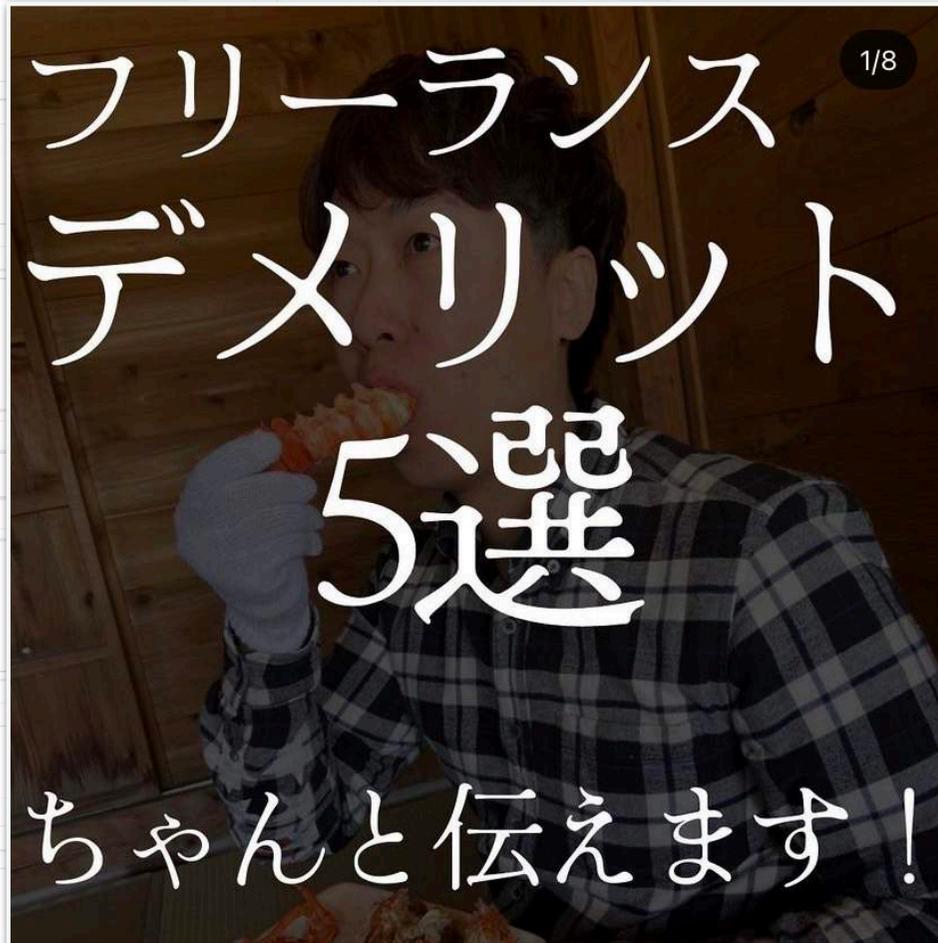
ただ単に数字が伸びれば集客できるわけではないです。

また、バズっているネタがあったとしても、それを発信する資格があるのか？(その発信をするレベルにあるのか？相応しい結果が出ているのか？)を必ず確認しましょう。

資格がないのであれば、自分でも言えるレベルにアレンジして発信するなどの工夫をすることが大切です。

要するに、思考停止状態でただ真似するのではなく、ちゃんと自分の頭で考えようってことです！！

# あえてデメリットや闇にも触れた



# あえてツッコミどころを作った



ん？何これ？と思わせたり、  
ツッコミどころを作った

これは実際に見て欲しいの  
ですが、わざとリズム感が  
悪くなってしまった動画を  
採用しました。

撮り直すこともできましたが、  
不完全なところを出した方が  
親近感が湧くし、ツッコミど  
ころにもなります。

実際に動画でご確認ください↓



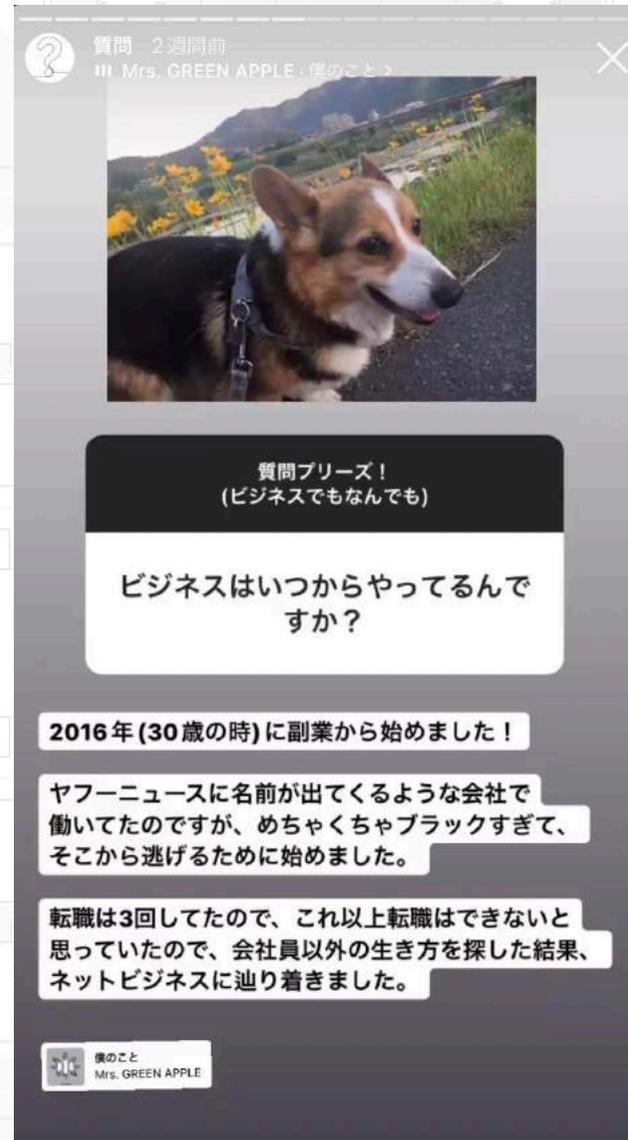
[https://www.instagram.com/reel/CZlrap8BVyR/?utm\\_medium=copy\\_link](https://www.instagram.com/reel/CZlrap8BVyR/?utm_medium=copy_link)

# ストーリーに質問箱を設置した①



**質問箱を置いても最初は質問が来ません。なので、自分で自分に質問して、答えていきましょう。それを見た人が「この人は質問に答えてくれるんだ」と感じれば、質問しやすくなって徐々に質問が来るようになります。**

# ストーリーで自分を表現した



日常、好きなもの、趣味などの一コマを切り取って、質問に答えたり、文章を書いて視覚的に自分を表現した

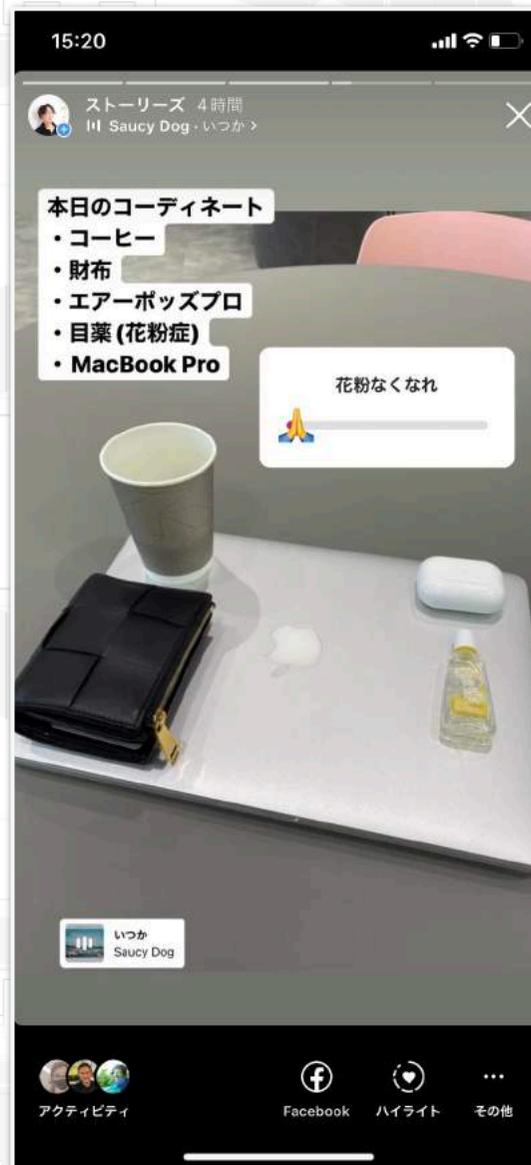
→人の顔は見られやすい。顔出しできる人は適度に入れましょう

共感  
生き様  
価値観  
失敗談

# ストーリーで日常を出して、共感を狙った

- ・自分が日頃使っているものを見せて共感を狙った
- 「あ！これ自分も使ってる！」
- 「この人が好きなもの、自分と被ってるわ！」

思わぬ共通点から距離が近くなることはよくあることです  
→日常はストーリーで出していった



# ストーリーに、学べそうなクイズとその答えを公開した

ストーリーズ 8分  
|| 平井大・願いごと >

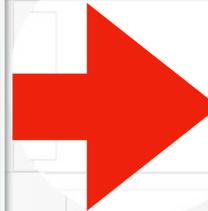
## QUIZTIME



どの投稿が一番見られると思いますか？

- (A) 左
- (B) 真ん中
- (C) 右

|| 願いごと 平井大



ストーリーズ 19時間  
||| 朝倉未来・君が居れば >

1,046  
リーチしたアカウント数

145 フォロワー  
901 フォロワー以外

インプレッション	1,117
発見から	760
プロフィール	177
ホーム	146
その他	8

さっきの続き

真ん中の投稿のデータはこんな感じでした～

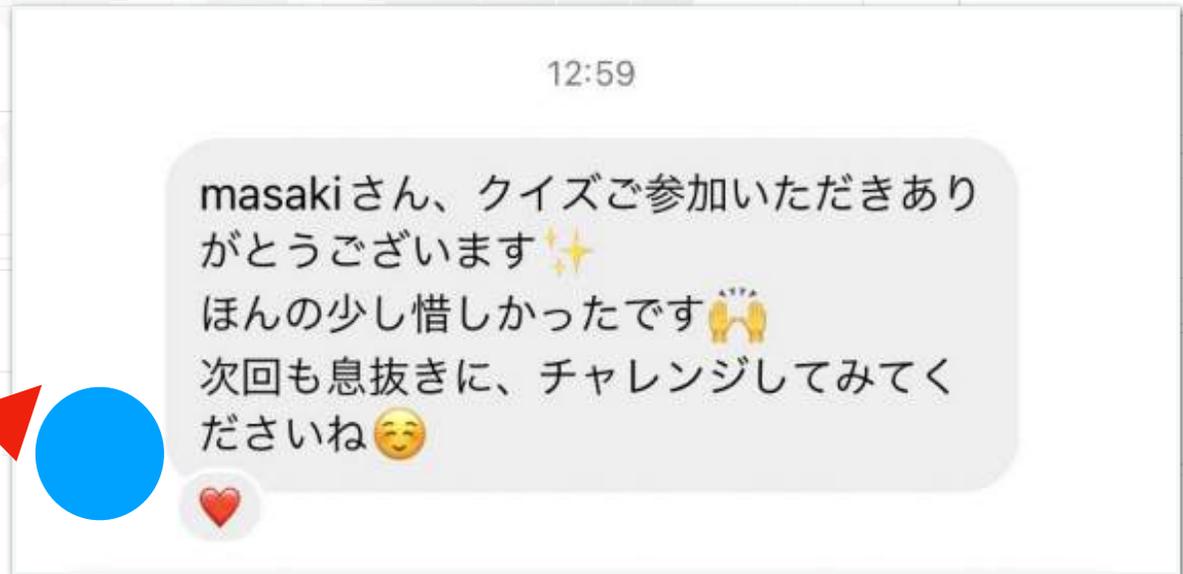
||| 君が居れば 朝倉未来

# ストーリーに反応させる仕掛けを入れ、 反応してくれた人には、いいねではなくメッセージ(DM)で返した①

DMでのやり取りが増えれば親密度が高いと判断され、  
ストーリーが見られやすい場所に優先的に表示されやすい



# ストーリーに反応させる仕掛けを入れ、 反応してくれた人には、いいねではなくメッセージ(DM)で返した②



# ストーリーで公式LINEに興味付けや、URLを貼り付けた



限定特典 4週間前  
| | あいみょん · ハート

インスタ用の公式LINEに登録頂くと、  
1200円で販売してる書籍をゲットできます！

個人で生きるための  
新しい教科書  
雇われない生き方  
+αの世界  
11ヶ月で脱サラを達成した  
超現実的な方法とその後の生き方  
(著)MASAKI  
4500  
ダウンロード  
突破!!  
決定版!!  
「ひとり起業の教科書」  
転職3回、ニート経験のある著者が  
ゼロからどうやって月収200万を  
自動化させたのか？

副業選びで欠かせない6原則とは？

労働ビジネスと積み重ねるビジネスの違いとは？

なぜ、知識ゼロ・人脈ゼロ・経験ゼロから  
月収100万を副業で達成できたのか？

など、3万字の大ボリュームです！

無料でうけとってみる！

LINE 公式アカウント

10:53 4G

ストーリーズ 19時間  
| | YOASOBI · ラブレター

インスタ集客についての資料が  
いつのまにか100枚を超えてた...  
(期間限定で無料公開中)

専用ページで本格的に学べます 😎

無料で学んでみる

ラブレター  
YOASOBI

アクティビティ Facebook ハイライト その他

# ストーリーでストーリーを見せてからのURL誘導



僕は漫画で見せたけど、文章でもオッケーです！

# ストーリーでURLをいれるときは、 タップを誘導するGIF(動く画像)をいれる



GIFを選んだら  
「タップ」や「ク  
リック」で検索して  
任意のものを選ぶ

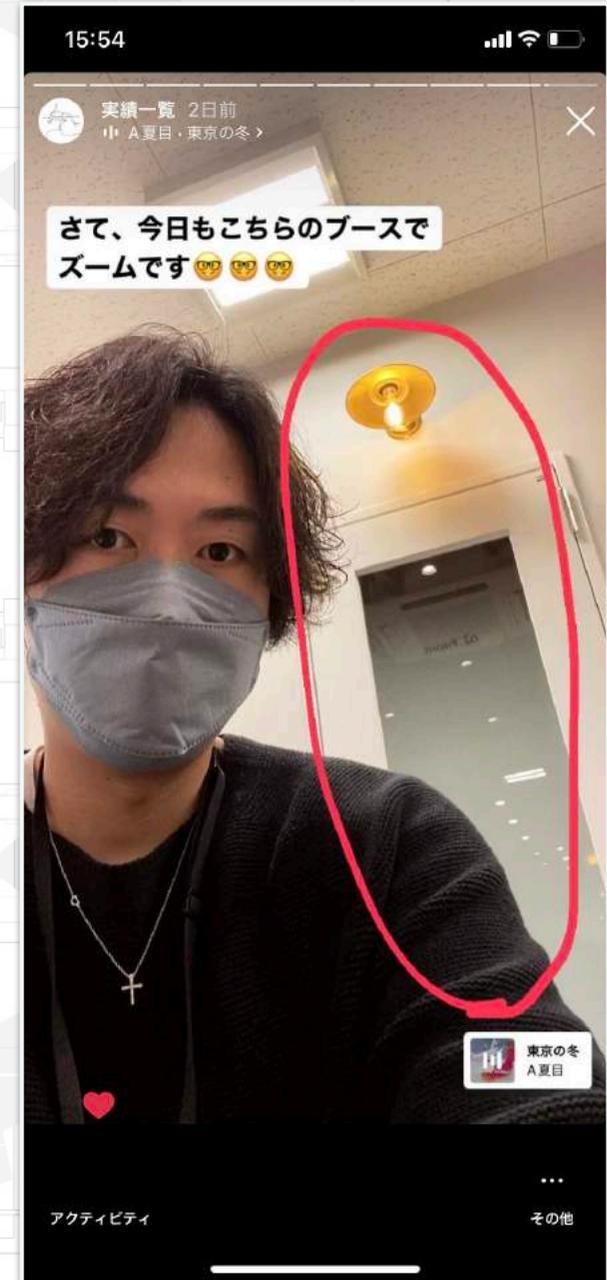
「ここを押せばいいんだよ」と  
パッと見てわかるようにする

**「公式LINE最初の50名までは初期メンです」**  
初期メンはトコトン優遇します！といった感じで  
魅力的な見せ方をした(ストーリーで！)

→ただ単に「公式LINEやってます！」よりも、  
はるかに魅力的に見せることができる。

# この人は「ビジネスを教えている人なんだ」と見ている人に感じさせた

- ・プロフィールに講座を運営していることを書いた
- ・ストーリーで生徒さんとズームをしたことや質問が来たことなどをサラッと載せた

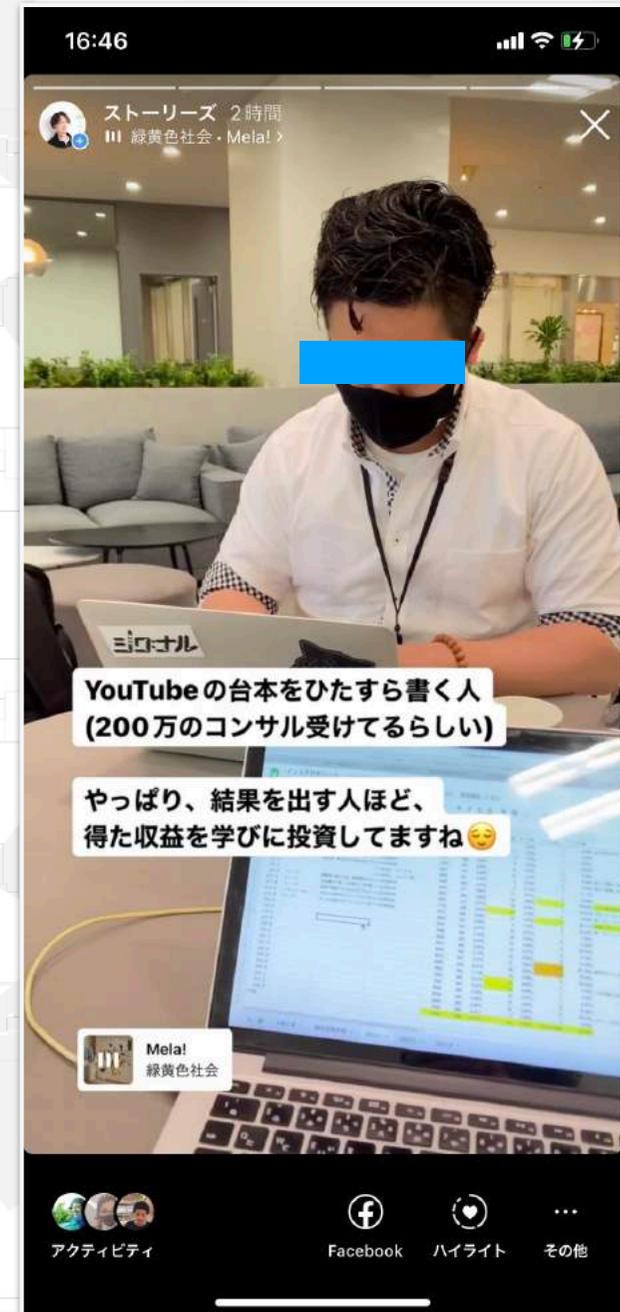


# ストーリーで自己投資の必要性を感じさせた

「自己投資しましょう！」というだけでは説得力が弱い。

そうじゃなくて、**実際に自身が自己投資をしているところを見せて、背中**で感じさせることが大事。

ちなみに、自己投資の必要性が伝わらないと人はお金を払って学ぼうとはしません。



# ストーリーで即行動の必要性を感じさせた

自己投資を感じさせる以外にも、即行動についても感じてもらう必要があります。

即行動をして得をしたときのエピソードや、行動を先伸ばしにしたことで損をしたエピソードなどを伝えていく。

# ストーリーで再現性を**感じさせた**

人は「自分にできない」と感じたら、  
人ごとに感じる生き物です。

なので、見た人に「これなら自分でもできそうだな！」  
と感じさせないと商品は売れません。

「あなたにもできますよ！」とストレートに伝えるより、  
「こんなダメな自分でもできました」といった見せ方を  
した方が伝わるし、感じてもらえる。

失敗談(受験・学生時代・会社員でのこと、など)を  
話してから、結果が出た話をするとう効果的

# 自分から積極的に人に絡んだ

いいね：1日100

コメント：1日100

特に投稿するちょっと前に  
コメントやいいねをするよう心がけた

- ・ 投稿する前に人に絡んでおくことで、投稿後すぐにいいねやコメントをしてくれるようにした
- 初動の反応率が高ければ、おすすめされやすい

# フォロワーへのアプローチと フォロワー外へのアプローチの両立

## ●フォロワーへのアプローチ

- ・ストーリーでファン化を狙う
  - ・いつもコメントやいいねをくれる人にはこっちからも積極的にコメントやいいねをしてファン化を狙う
  - ・あまり絡んでない人との絡みを増やす
- インスタはエンゲージメントが大事**

1000フォロワーで100いいねのアカウントより、  
500フォロワーで100いいねのアカウントの方がエンゲージメントが  
高いので、おすすめされやすい。

## ●フォロワー外へのアプローチ

- ・新規をフォロワーにして、濃い接触をしてファン化、その後にリスト化
- ・アプローチ後、フォロワーにはならないけどリスト化する場合もある

# 絡む属性の人を変えていった

いつも同じ属性の人に絡んでいっても、  
限界があるし、インスタの世界は広い

僕だったら、すでにビジネス系の投稿で人気のアカウントにいいねしているアカウントにアプローチするのではなく、お金系の投稿やブラック企業系にいいねを押しているアカウントも対象にできる。

他にも転職系も同様。転職系のアカウントにいいねを押してる人達は、転職したいと思っている可能性がある。ってことは「現状の人間関係や収入に不満があるのかな？それならフリーランスに興味があるかも？」と仮説が立てれる

# 潜在客を狙ってライバルとの戦いを避けた

MASAKI@副業迷子の先生(フリーランス4年目)

📖 ネットを使った正しい副業の始め方 📖

▪ **ブラック企業から逃げるために30歳で起業**

▪ 自宅でできる副業がゼロから学べる講座を5年運営

→ 某決済会社の売上ランク約5000件中1位ゲット

→ 受講者|副業初心者6割、副業を学び直したい方4割

👉 今すぐ学べる「ゼロからのネット起業講座」が今だけ無料

[lin.ee/1Eq1DKk](https://lin.ee/1Eq1DKk)

・僕はビジネス系なので「副業や起業に興味がある人」を探してアプローチしていくのがセオリー

→ **でも、それだとライバルが多すぎるので、現状に不満を感じてる人たち(潜在客)にもアプローチした。**

例えばブラック企業で疲弊している人たち。僕自身、ブラック企業で働いていた経験があるので、あえてプロフィールに「**ブラック企業から逃げるために起業**」といれて興味付けもした。

## 継続して定期投稿するために 自分にあったスケジュールを探った

### ・例①

投稿ネタを一気に2週間分ほど決めて、それに沿ってその日の投稿をその日に作る

### ・例②

1週間のうち6日は投稿やコメント回りを毎日やる。残りの1日は分析の日にしてまとめて分析。分析しかしない。

### ・例③

1日2投稿作って、1個を投稿、1個をストックしていけば一ヶ月でストックだけで30できる。これありかも！

できるだけ毎日投稿しながら分析もしっかりするには、  
どうすればいいのか？考えながらやっていきましょう。

→自分にあった方法が一番です。