

インスタ集客

～認知拡大編～

認知を早く拡大させたいなら、 自分から人に絡むしかない

いいね・コメントなどを
自分からガンガン人に絡んで行く
→チラシ配りのようなイメージ



自分のターゲットになりそうな人に絡むこと

【超重要】

**投稿「だけ」をいくら続けても
インスタはなかなか伸びません**

**投稿と人に絡むことを
「セットでやる」ことが大事**

**フォロワーが1000人未満の時は
これをやらないとマジで伸びない**

(バズったら伸びるけどバズは意図的に起こせない)

どのぐらいやればいいのか？

いいね：1日50

コメント：1日50

上記の数字をノルマとしてやっていきましょう。

ただ、これ以上やると、アカウントが凍結もありえるので、やりすぎも良くない。あくまでも目安の数字です。

(上記の数字を守れば絶対アカウント凍結にならないわけではありません。自己責任にてお願いします。)

あとは短時間で一気にやるよりも小分けにしてやった方がアカウント凍結しにくい。

※フォローは仲良くなってからするぐらいでいいです。フォローバック目的で自分からたくさんフォローするとアカウント状態が悪くなるので気をつけてください。

ターゲットの探し方①

キーワード検索

- ①自分のターゲットをすでに集めてる人を探す
→副業初心者を集めたいなら、副業初心者を集めているアカウントをキーワード検索で探していく
- ②そのアカウントにいいねを押している人を見る。一人一人プロフィールにいてどんな人か確認して、ターゲットになりそうだと判断したら投稿に飛ぶ。コメントやいいねでアプローチしていく

検索の仕方

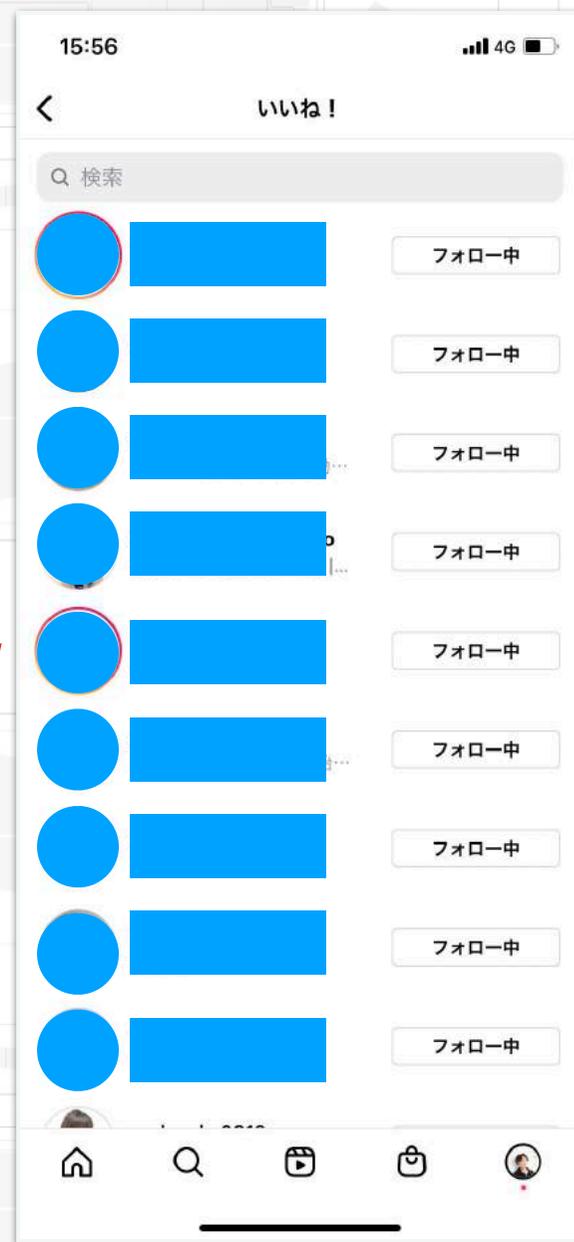


- ①虫眼鏡マーク(発見タブ)をタップ
- ②キーワードを入力し検索
- ③タグ検索で最近の投稿に絞って、そこにいいねを押しているアカウントにアプローチする

最近の投稿じゃないと、古い投稿の可能性
がある。古い投稿にいいねしていたとしても、
そのアカウントが今アクティブとは限らない。

アクティブなアカウントにアプローチしないと、
意味がないので注意しましょう。





誰がいいねを押しているかが見れる

ターゲットの探し方②

発見タブ

- ①自分のターゲットをすでに集めてる人を探す
- ②そのアカウントにいいねを押している人を見る。一人一人プロフィールにいったいどんな人か確認して、ターゲットになりそうだと判断したら投稿に飛ぶ。コメントやいいねでアプローチしていく



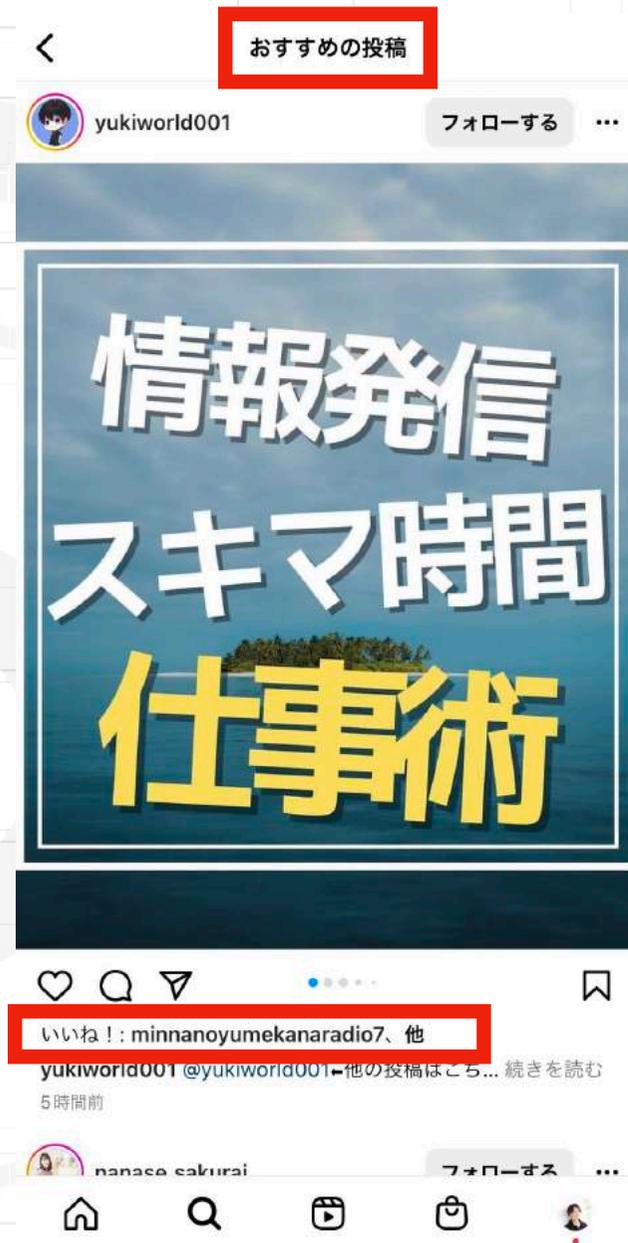
発見タブをタップ



あなたへのおすすめが出てくる。
試しにどれか一つをタップ

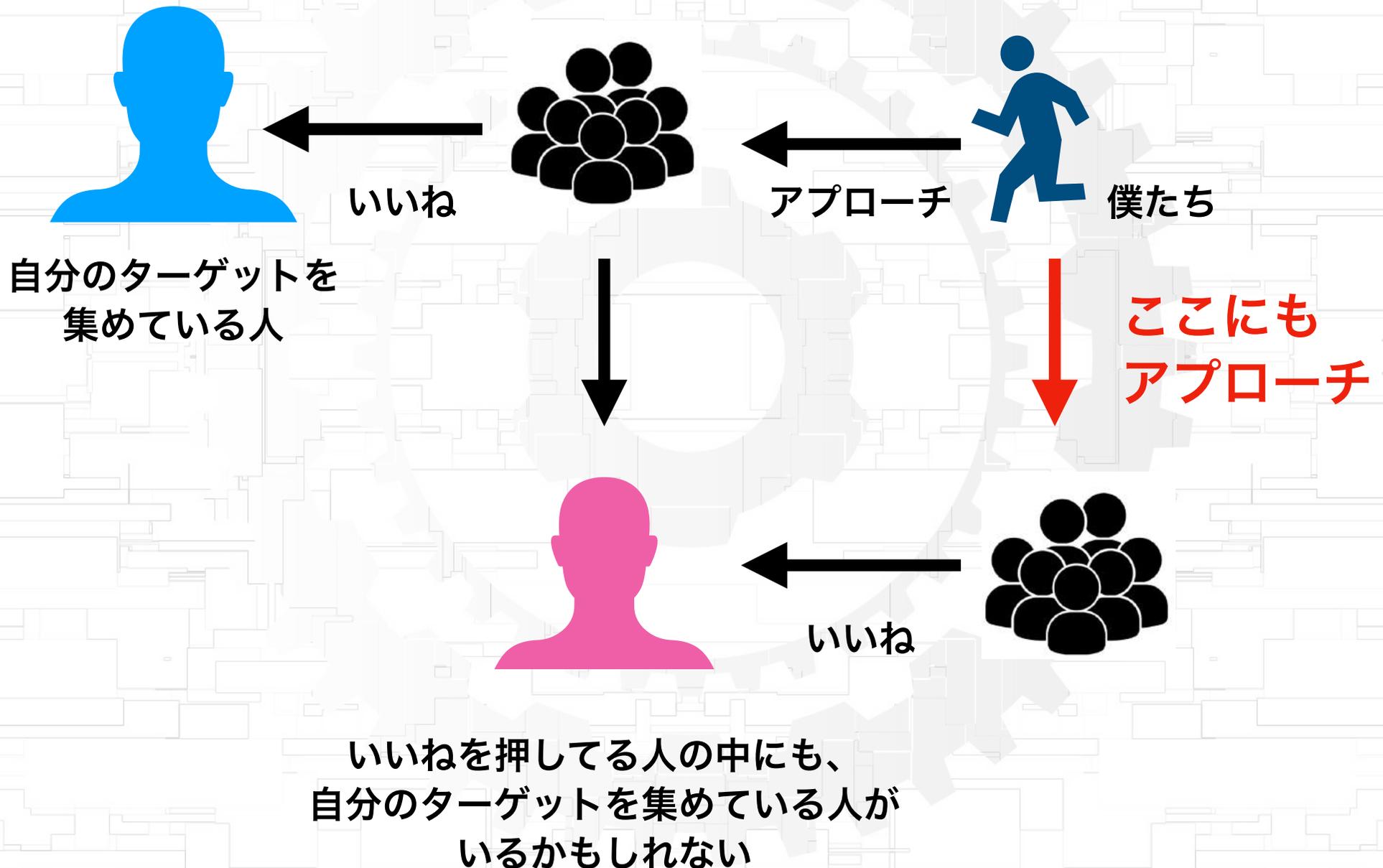


下にスクロールすれば似たような投稿がさらにたくさん出てくる



スクロールすると上記の表記が「発見」から「おすすめの投稿」に変化する

ターゲットの探し方③ MASAKIがよく使う「芋づる式リサーチ」



コメントは質が大事 (ターゲットは獲物ではなく人)

画面の奥には必ず人がいるので、
その人に自分という存在を知ってもらい、
興味を持ってもらったり、好きになってもらう。

人がどういう時に喜ぶのか？心を許すのかを
知識として知っていればコメント上手になる。

コメントまわりを辞めるタイミング

- ・発見タブ(おすすり)に乗って、フォロワー外への露出が増えたとき

- ・リールが毎回1万再生など、急激に伸び始めたとき

→コメントまわりをしなくても、認知されるようになり、フォロワーが増え始めた時

絡んだことがない人たちからのいいねやコメントが増えてきたかもチェックしましょう

インスタ集客

～認知拡大やってはいけないNG行動～

短時間でやりすぎてはいけないこと

- ・アンフォロー(フォローをやめる)

短期間でやりすぎると一発でアカウントが死んじゃう可能性があります…

- ・いいね

やりすぎるとシャドウバンや数日間アクションができなくなる可能性があります…

絶対にやってはいけないこと

- ・ フォローでフォロワーを増やす

フォローすると3~4割がフォローバックしてくれる。それを利用してたくさんフォローして、フォローバックでフォロワーを増やす。この状態だとフォロー数よりフォロワー数の方が多く見栄えが悪い。なので、フォロー解除をしまくって、フォロワーの方が多い状況を作る。

→これ絶対にやめてください。この方法でフォロワーを増やしてもアカウントが悪い状態になります。

投稿の価値で、フォロワーを増やしていきましょう。

インスタ集客

～認知拡大コメント本質編～

人はどういふことをされたら喜ぶのか？

→人は承認欲求という欲が強い

- ①褒められたとき
- ②共感してくれたとき
- ③小さな変化に気づいてくれたとき
- ④結果ではなく過程を褒められたとき

①褒められたとき

「このルール、面白すぎて8回も見てしまいました！
次回も楽しみすぎてフォローさせていただきました」

②共感してくれたとき

「〇〇が共感できました！」
「100%共感です！実は僕も…」

③小さな変化に気づいてくれたとき

「ヒゲ剃ったんですね！めっちゃ若くなってる！笑」

「髪型めっちゃ素敵ですね！どこで切られてるんですか？」

「新しい髪型も素敵ですね～！オシャンティーです」

④結果ではなく過程を褒められたとき

「月収100万なんて本当にすごいですね！じゃなくて、月収100万達成するまでの行動力がリスペクトです！その行動力をTTPさせていただきます笑」

絵文字を使ってコメントしましょう！

理由は、**絵文字がないと無機質で冷たい文章に感じてしまうことがあるから。**

文章の最後に絵文字を1つ入れるだけでも、見た目の印象がガラッと変わる。

ときどき「俺、絵文字を使うようなタイプじゃないんで…」と変なプライドを持ってる人がいます。

ちっぽけなプライドなんてサクッと捨てて、ガンガン使いましょう！

上級テクニック

前の投稿も見た上でコメントする

→「ちゃんと見てくれてるんだ！」となって
嬉しさが増して特別な存在になれる

「あ、こんなこと覚えてくれてたんだ！！」

→美容院とか脱毛サロンなどはよく使っている

こういう小さなことができる人は強いです。
みんな面倒だからやらないので…

けど、好きな人ができたら小さなことでも
頑張ってやりますよね？ビジネスも同じです。

難しく考えすぎず、コミュニケーションを楽しもう

ビジネスと思わず気軽に話しかけてみましょう ^^

リアルと同じで普通に人と話す感覚で気軽にやっていると楽しくできるはず。

考えすぎて全然コメントができない…という人を今まで数名見てきましたが、会話を楽しむ感覚でやれば大丈夫です！

人のコメント欄を見に行って、どんなやり取りが行われているのかをチェックするのも大事です！

インフルエンサーにならなくても、 濃いファンが少数できれば十分！

バズらなくても、ちゃんと自分のターゲットに認知され、価値がしっかり伝わればビジネスは十分に成り立つ。

インスタはひたすら画面とにらっこめなので、画面の奥に人がいることを忘れがちですが、絶対に忘れないでください。

リアルだとしてもネットだとしても、**結局は「対ヒト」**。
本質は一緒なのです。

インスタ集客

～超重要：分析と改善～

前提

インフルエンサーになる必要はない

インスタを使う目的は有名になることではなく、
売上をあげるための集客をすること。

リールの再生数・いいね数・フォロワー数にばかり気を取られる
のではなく、**お客さんになってくれる人だけ**を集めればいい。

数字が良くても売上が微妙な人は山のようにいるし、
その逆で数字はいまいちでもしっかり売上を作ってる人もいる。

有名にならなくても濃いファンが少数できればそれで十分！

どの数字を見ればいいのか？

①インプレッション数
(どれだけ見られたか？)

↓ 「投稿が良い！」

②プロフィールへのアクセス数と率
(見た人の何人がプロフに来た？)

↓ 「自分にメリットありそう」

③ウェブサイトのタップ数と率
(プロフに来た人の何人がタップ？)

↓

④公式LINEに登録した数と率
低価格商品の購入数と率
(ゴールはここ)

数字の見方(プロアカウント必須)

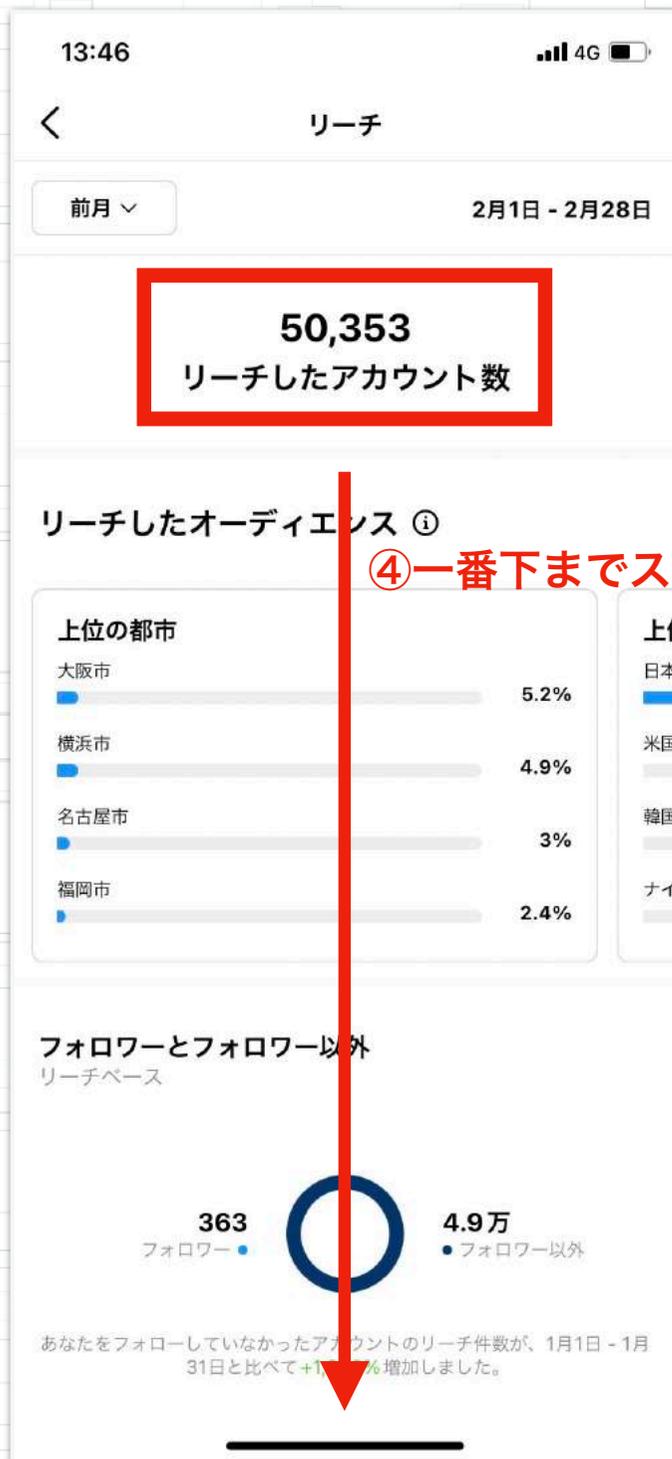


①インサイトをタップ



②期間を指定

③ここをタップ



④一番下までスクロール



⑤この数字をチェック



①インプレッション数
(どれだけ見られたか?)

↓ 「投稿が良い！」

②プロフィールへのアクセス数と率
(見た人の何人がプロフに来た?)

↓ 「自分にメリットありそう」

③ウェブサイトのタップ数と率
(プロフに来た人の何人がタップ?)

↓

④公式LINEに登録した数と率
低価格商品の購入数と率

→インスタでは見れない(ゴールはここ)

数字の分析と改善方法

- ①まずは1ヶ月単位の数字をざっくり確認
- ②1日単位の数字を見える化しながら確認
- ③1投稿ずつ数字を確認
- ④数字を見て、何をした日にどうなったのか？仮説を立てる
- ⑤仮説をもとに行動を変えてみる(結果が良ければ変えなくて良い)
- ⑥行動しながら数字を分析
- ⑦仮説をもとに行動を変えてみる
- ⑧1~6をひたすら繰り返す

→数字をただ眺めるだけでは、なかなか改善が見えません。定期的に数字を打ち込んで必ず見える化しましょう。(最低でも週に1度は数字をつける癖をつけましょう)

1投稿ずつ数字を確認する方法



1投稿ずつ数字を確認する方法



【超重要】数字は必ず見える化する

9360	464	4.96%	18	3.88%	3	16.67%
7801	414	5.31%	18	4.35%	3	16.67%
7114	428	6.02%	22	5.14%	2	9.09%
6737	408	6.06%	14	3.43%	5	35.71%
6503	394	6.06%	7	1.78%	3	42.86%
6751	423	6.27%	13	3.07%	1	7.69%

見える化しないと、どこが原因で
どうなっているのかが明確にわからない



どこを改善すればいいのかわからないので、
感覚でやってしまうことになる。

本気でインスタを攻略するなら、
早い段階で数字を常に見る癖をつけましょう！

→ 「数字で判断する = 客観的な判断」